



Bio boomt! Die Gläserne Molkerei ist führender Milchproduzent im Bio-Bereich und stellt mit ihren rund 100 Mitarbeitern Spezialitäten wie die Bio-Heumilch oder ein exklusives Bio-Käsesortiment her. An unseren beiden Standorten in Münchehofe (Brandenburg) und Dechow (Mecklenburg-Vorpommern) verarbeiten wir jährlich ca. 120 Mio. kg Bio-Milch zu verschiedenen Käsespezialitäten, Trinkmilch, Butter, Joghurt und anderen Molkereiprodukten. Die Gläserne Molkerei ist ein Tochterunternehmen der Schweizer Emmi-Gruppe.

Wir verfügen über moderne Produktionsanlagen, ein sehr engagiertes Mitarbeiterteam mit viel Innovationsfreude und Begeisterung für das Lebensmittel Bio-Milch. Unser Name ist Programm: Über einen gläsernen Besuchergang informieren sich jährlich tausende Besucher und Kunden über die Herstellung unserer feinen Milchprodukte.

Für die Betreuung unserer Handelskunden in Südwestdeutschland suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsteams ab sofort im **Rhein-Main Gebiet** eine/n

Key Account Manager/in

Ihre spannenden Aufgabenfelder:

- Ausbau bestehender sowie Akquisition / Aufbau neuer Kundenkontakte
- Planung, Steuerung und Kontrolle der Umsatzziele
- Steuerung der Sortimente
- Ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Vorbereitung der Jahresvereinbarungen und Führung der Jahresgespräche
- Erstellen individueller Verkaufskonzepte sowie Begleitung von Leistungsumsetzungen beim Kunden und eigenständige Steuerung und Umsetzung von Distributionsmaßnahmen
- Durchführung regelmäßiger Administrationsanforderungen und des Berichtswesens (Status Kunden-/ Umsatzentwicklung, Planabgleich etc.)

Ihre fachlichen und persönlichen Stärken:

- Qualifizierte Berufsausbildung oder abgeschlossenes Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb der Markenartikelindustrie (FMCG) innerhalb der Bereiche Nahrungs- und Genussmittel
- Sortimentskenntnisse wünschenswert
- Kommunikations- und Kontaktstärke sowie eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Verbindliches Auftreten, Organisationsgeschick sowie ein eigenverantwortlicher und strukturierter Arbeitsstil
- Hohe Eigenmotivation und Teamfähigkeit
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft („Hands-on“-Mentalität)
- Führerschein und Reisebereitschaft

**Unser Angebot:**

- Dynamisches, unternehmerisches und spannendes Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit Homeoffice
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Verantwortung und Raum für Ihre persönliche und fachliche Entwicklung
- Engagiertes und motiviertes Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Haben wir Ihr Interesse für eine herausfordernde Aufgabe in einem stark wachsenden Umfeld geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittsdatums.

Kontakt:

Gläserne Molkerei GmbH
Christoph Witzenhausen
Molkereistraße 1
15748 Münchehofe
E-Mail: bewerbung@glaeserne-molkerei.de